



Przykładowa analiza zwrotu inwestycji (w zł)

Tydzień pracy - dni	5,5	Inwestycja ze środków własnych (gotówka)			
		3	66	792	7 920
Dodatkowe pomiary dziennie (Quick Check)					
Pojazdy badane metodą Quick Check (dziennie)	10				
Pojazdy wymagające ustawienia (60%)	6				
Dodatkowa realna liczba wykonanych ustawień (< 50%)	3	3	66	792	7 920
		dziennie	miesięcznie	pierwszy rok	10 lat
Cena regulacji geometrii	150,00 *	450,00	9 900,00	118 800,00	1 188 000,00
Cena części zamiennych z wymianą - średnio (elementy zawieszenia i układu kierowniczego)	61,00 **	183,00	4 026,00	48 312,00	483 120,00
Razem	211,00	633,00	13 926,00	167 112,00	1 671 120,00
Koszty pracy i części	50%	316,50	6 963,00	83 556,00	835 560,00
Zysk brutto	105,50	316,50	6 963,00	83 556,00	835 560,00
Koszt całkowity inwestycji	60 000,00	83,33	1 666,67	20 000,00	60 000,00
Zysk netto		233,17	5 296,33	63 556,00	775 560,00
Całkowity zwrot inwestycji		257 dni	= 11,33 miesiące	≈ 1 rok	

* Regulacja zawiera: inspekcję zawieszenia w celu weryfikacji elementów do wymiany, przygotowanie do pomiaru pierwotnego i pomiar pierwotny, regulację 4 kątów, np. 2 kątów zbieżności połówkowej i 2 kątów PK oraz wydruk końcowy.

** Wartość części zawieszenia i układu kierowniczego wymienianych w statystycznym pojeździe wynosi 150 zł. Konieczność wymiany zachodzi w 40,6% pojazdów, co daje 61 zł na pojazd.

Też niestety, bo przecież klient klientowi na zderzak się nie pcha jak w ulicznym korku. Jest ich, ilu jest, lecz to może w zupełności wystarczyć na początek. Przyjeżdżają zwykle nie na pomiary, tylko z różnymi usterkami w swoich zaniedbanych autach. Ogólnie nie ma z tego zbyt lekkiego chleba. Gdyby jednak zaproponować im szybkie spraw-

zenie za skromną dopłatą, czy furka bezpiecznie drogi się trzyma... Czasu nie ma? Ależ i nie trzeba go więcej niż na wypicie jednej kawki, którą firma funduje.

Mało jest właścicieli samochodów, którzy nie będą wdzięczni za wiarygodne poświadczenie ich technicznej sprawności. Jeszcze mniej skłonnych zlekceważyć wykryte usterki i nie usu-

nąć ich w ramach dodatkowego zlecenia. Założenia sugerowanego biznesplanu pozwala szybko zrozumieć powyższy schemat.

Ilu trzeba takich klientów, by inwestycja zwróciła się w ciągu, powiedzmy, roku? Z kalkulacji przedstawionych w załącznej tabelce wynika, że wystarczy średnio trzech dziennie...

FOT. JACEK KUBIŚ, WIMAD

Nowości na rynku

Więcej na stronie:
www.e-autonaprawa.pl

DuPont ValueShade



Firma DuPont Refinish opracowała dla lakierniczych warsztatów renowacyjnych proste narzędzie, ułatwiające optymalny dobór materiału podkładowego z gamy tzw. szarości widmowych, obejmującej w firmowej technologii ValueShade 7 odcieni (5 szar-

rych, biały i czarny). Wyboru dokonuje się, nakładając na próbki poszczególnych odcieni podkładu kolorową folię, której przejrzystość odpowiada sile krycia lakieru bazowego występującego w naprawianej powłoce. Za odpowiedni uznaje się ten odcień szarości, który spod folii nie prześwituje. System ten zmniejsza zużycie lakierów bazowych.

DuPont Performance Coatings Poland
tel. 22 329 15 00
www.dupontrefinish.pl

Katalog Corteco 2013/2014



Nowy katalog elastycznych kół pasowych firmy Corteco obejmuje pozycje odpowiadające zapotrzebowaniu 25 marek i ponad 500 modeli samochodów. Pojawiło się w nim 61 nowych referencji. Nowością są także kompletne zestawy kół ze śrubami. Dział „Pulley 2013/2014” zawiera zdjęcia kół, podaje liczbę zębów i rodzaj paska, co ułatwia identyfikację produktów, które poza tym zostały wyraźnie oznaczone.

Corteco Poland Representative
tel. 71 339 97 55
www.corteco.com

Świece żarowe Denso

Szybkie nagrzewanie charakteryzuje każdy rodzaj świec żarowych firmy Denso (z dwiema spiralami grzejnymi, wydłużonym dogrzewaniem, ceramiczne lub z szybkim grza-

niem wstępnym). W sklepach dostępnych jest ich 128 modeli przeznaczonych do 2900 zastosowań w 98% parku pojazdów. Ostatnio pojawiły się między innymi świece do

Audi A3, Citroëna C2, Fiata Pandya, Seata Leona oraz Renaulta Clio II.

Denso Europe B.V.
tel. 31 294 49 34 93
www.denso-am.pl



Platinum Classic Life + 20W-50



150 tysięcy kilometrów. Odpowiedni dobór jego składników zapewnia ograniczenie zużycia oleju i eliminację jego wycieków. Produkt ten opracowano z myślą o specyfice krajowego rynku, gdyż średni wiek samochodu osobowego w Polsce wynosi 11-12 lat,

co oznacza konieczność dużych dolewek oleju pomiędzy wymianami. Wielosezonowy, mineralny olej silnikowy Platinum Classic Life + 20W-50 jest przeznaczony głównie do silników benzynowych i wysokoprężnych o przebiegu powyżej

Wielosezonowy, mineralny olej silnikowy Platinum Classic Life + 20W-50 jest przeznaczony głównie do silników benzynowych i wysokoprężnych o przebiegu powyżej

Orlen Oil
tel. 12 665 55 00
www.ornlenoil.pl

Narzędzia siłownikowe z oferty eSjot

Dostarczany przez firmę PPHU eSjot specjalny przyrząd do demontażu mocno zapieczonych sworzni zwrotnic w samochodach ciężarowych (numer katalogowy 97330307) współpracuje z siłownikiem hydraulicznym o sile 32 t przy rozstawie końcówek roboczych wynoszącym (zależnie od ustawienia): 130, 210 lub 295 milimetrów.

W katalogu eSjot znalazł się też hydrauliczny ściągacz

do demontażu piasty kół o rozmiarach 8/275 oraz 10/335 mm (numer katalogowy 97333016).

PPHU eSjot
tel. 32 231 96 16
www.esjot.info

